



गवाक्ष

.....एक विचारमंच ! आर्थिक साक्षरतेसाठी

संपादकीय...



नमस्कार !!

सिंगले विंडो सर्विसेस, आर्थिक सल्ला व गुंतवणूक क्षेत्रात, गेली २१ वर्षे कार्यरत आहे.

ह्या क्षेत्रात कार्यरत असताना, गुंतवणूकदारां संबंधित आलेल्या अनुभवांचा खजिना अमुल्य आहे. ह्या अनुभव संपत्तीद्वारे आम्ही आमची कार्यपद्धती अधिकाधिक सुधारीत करीत आलो आहोत. या अनुभवांनी हे कायमच स्पष्टपणे उधृत केले आहे की गुंतवणूकदारांनी, आपल्या आर्थिक व्यवहाराशी निगडीत असणाऱ्या सर्वच कागदपत्रांची अत्यावश्यक ती काळजी घेतलीच पाहिजे. ह्यात कागदपत्रे व्यवस्थित फाईल करणेपासून ते परिस्थितीअनुसूप कागदपत्रात वेळोवेळी आवश्यक ते बदल करून घेणे पर्यंत सर्वच आले. पण बरेचदा ही खबरदारी न घेतली गेल्याने, मानसिक, शारीरिक आणि आर्थिक मनस्ताप झाल्याचे अनेक अनुभव आठवणीत आहेत. गवाक्षच्या ह्या आणि पुढील काही अंकांद्वारे असेच काही अनुभव वाचकांसमोर ठेवीत आहोत. त्याद्वारे, आपणही आपली कागदपत्रे पुनश्च एकदा पडताळून पाहाल आणि आवश्यक ती पावले त्वरीत उचलाल अशी खात्री वाटते. सोबत आर्थिक साक्षरते संबंधित इतर काही लेख आहेतच.

श्री. रघुवीर अधिकारी,
सी.ई.ओ.,
SWSFSPL

New Step Towards Progress...

आपण काढलेली मेडिकलेम पॉलिसी, खरच उपयुक्त आहे ना ?

आज मेडिकलेम पॉलिसी असूनही, त्यात काळजीपूर्वक सुधारणा न केल्याने, आलेल्या अनुभवाबद्दल बोलूयात.



सूर्यवंशी कुटुंब, आमचे बरेच जुने क्लायंट आहेत. त्यांच्या सर्व इन्वेस्टमेंट, इन्शुरन्स आम्ही बरेच वर्षांपासून पाहतो. काकांचा मुलगा सचिन व्यवसायाने आर्किटेक्ट आहे आणि त्याची प्रॅक्टिस खूप जोरात चालते त्यामुळे एकदम तो अतिशय बिझी असतो. पण त्यानी, सिंगल विंडो सर्विसेस मार्फत, सुचविलेले सर्व आर्थिक नियोजन, म्हणजे सर्व प्रकारचे इन्वेस्टमेंट, मेडिकलेम तसेच एक्सीडेंट पॉलिसी, टर्म इन्शुरन्स इ. सांगितल्या प्रमाणे, अगदी तंतोतंत केलेले आहे.

आज सूर्यवंशी काका ऑफिसला आले तेच नाराज होउन. त्याचे असे झाले की मागच्या आठवड्यात सचिनची सरांची लहान मुलगी सारा, घरातच खेळता-खेळता पडली आणि तिचा हात फ्रॅक्चर झाला. सचिन सर व्यवसायाच्या निमित्ताने नाशिकच्या बाहेर गेलेले होते. सूर्यवंशी काकांनी तिला ताबडतोब दवाखान्यात नेले आणि तिच्यावर उपचार चालू झाले. तीन-चार तासांनी काकांनी, तिथल्या नर्स ला सांगितले की आमच्याकडे मेडिकलेम पॉलिसी आहे. त्यावर त्यांना असे सांगण्यात आले की मेडिकलेमपॉलिसी जर असेल तर साराला २४ तास, हॉस्पिटलमध्ये एंडमिट व्हायला लागेल. मग सारा, तिची आई आणि आजोबा, याना तितकीशी आवश्यकता नसताना, त्या रात्री हॉस्पिटलमध्येच रहावे लागले. त्यांनी हॉस्पिटल च्या वातवरणात, जागरण, जेवण यांचे हाल सहन करत रात्र काढली. आणि सकाळी त्यांना धक्कादायक वृत्तसमजले. क्लेमसाठी प्रयत्न करताना असे लक्षात आले की मेडिकलेम पॉलिसीमध्ये, साराचे नावच नाहीये. धावपळ करून काकांनी पैसे काढून आणले, बिल भरले आणि डिस्चार्ज घेतला.

मेडिकलेम पॉलिसी जुनीच होती आणि दरवर्षी रिन्यूअल केले जात होते. परन्तु साराच्या जन्मानंतर तिचे नाव, पॉलिसीमध्ये अँड करायचे राहून गेले होते. दरवर्षी, मागील पानावरून पुढे, अशी मेडिकलेम पॉलिसी रिन्यू होत गेली.

पुढच्यास ठेच मागचा शहाणा, या उक्तीप्रमाणे जागे होण्याची आवश्यकता आहे. मी तुम्हाला सर्वांना पुढील आवाहन करू इच्छितो.

मेडिकलेम पॉलिसी मध्ये आपल्या सर्वच कुटुंबियांचा समावेश आहे किंवा नाही ते एकदा तपासून पहा. आपल्या कुटुंबामध्ये नवीन व्यक्ती दाखल होताच, मेडिकलेम पॉलिसी मध्ये सुधारणा करण्यास, आपल्या आर्थिक सल्लागारास, आवर्जून सांगा.

आता ज्येष्ठ नागरिकांसाठी देखील, मेडिकलेम पॉलिसी सुविधा



उपलब्ध आहे. अगदी सत्तर वर्षांच्या व्यक्तीलासुद्धा मेडिकलेम पॉलिसी मिळते. तेव्हा आपल्या आई-वडीलांच्या नावाचाही, मेडिकलेम पॉलिसीमध्ये समावेश करून घ्या.

मेडिकलेम पॉलिसी जुनी असली तरी बऱ्याच वेळा इन्शुरन्स कंपनीकडूनही चुका होऊ शकतात आणि नो क्लेम बोनस, पुढच्या पॉलिसीमध्ये समाविष्ट केला जात नाही. ही बाब देखील, तपासून घेतली पाहिजे.

बहुतेक सर्व मेडिकलेम पॉलिसी कंपनी मार्फत, दर दोन वर्षांनी किंवा चार वर्षांनी मेडिकल टेस्टसाठी, सर्व खर्च दिला जातो. ह्या सुविधेचालाभ, आपण वेळचेवेळी घ्यायला पाहिजे.

कुठल्याही आजारपणामुळे जर हॉस्पिटलायझेशन झाले, तर २४ तास एंडमिट असणे, गरजेचे असते. ॲक्सिडेंट केस मध्ये मात्र हे सक्तीचे नाही. अशा वेळी, तुम्ही उपचार घेऊन घरी जाऊ शकता, फक्त कागदपत्रांची पूर्तता उपचारा दरम्यानच करावी लागते.

अशी सर्व काळजी, आपण घेतली तर मेडिकलेम पॉलिसी मार्फत होणारे लाभ, आपणास मनस्तापाशिवाय घेता येतील. नाही का ?

-Deepak Kulkarni,
Managing Director,
SWSFSP

स्थायर मालमत्तेचे नियोजन



विशेष नोंद: ह्या लेखातील सर्व अनुभव हे सत्यघटनेवर आधारित असून काल्पनिक नावे घेऊन सादर केलेले आहेत.

ही कथा आहे श्री. करंदीकरांची ! श्री. करंदीकर हे केंद्र सरकारच्या, उच्चपदावरील नोकरीतून निवृत्त झालेले सनदी अधिकारी. त्यांचा एकुलता एक मुलगा, शिरीष हा उच्चविद्याविभूषित आणि अमेरिकेत नोकरी करून, आपल्या कुटुंबाबरोबर, कायमचा स्थाईक झालेला होता. आपल्या उमेदीच्या काळात श्री. करंदीकरांनी अनेक ठिकाणी, जागेत पैसे गुंतविले होते आणि शिवाय काही वाडीलोपार्जित जमीनही त्यांच्या नावे होती. परंतु कामाच्या दगदगीत आणि सुखसंपन्न आयुष्यात मशगुल झालेल्या श्री. करंदीकरानी कधीही, आपल्या स्थावर संपत्तीची कागदपत्रे व्यवस्थित नोंद करून ठेवली नाहीत. त्यांनी आयुष्यभर केवळ एकाच गोष्टीवर लक्ष केंद्रित केले आणि ती गोष्ट म्हणजे, भरपूर पैसा कमाविणे आणि तो विविध जागांमध्ये गुंतविणे. त्यांच्या सेवानिवृत्ती नंतर, अचानकच त्यांच्या पत्नीस पार्किंसन्सची व्याधी उद्भवली. तेव्हा आपल्या कामात गर्क असलेल्या शिरीषने, आई-वडीलांची व्यवस्था,

पुण्यात लवासामधील आरोग्यकेंद्रात केली. आज पत्नीच्या आजारपणामुळे आणि शिरीषकडून, मुलगा म्हणून झालेल्या अपेक्षाभंगामुळे श्री. करंदीकर, मानसिकरित्या संपूर्णतः कोलमडून गेले आहेत. पुढील आयुष्य काढण्यासाठी त्यांच्या जवळ, जरी पुरेशी संपत्ती असली, तरीही त्यांना, पुढे त्यांच्या अनुपस्थित/पश्चात पत्नीची काळजी आरोग्यकेंद्राच्या वतीनेच घेतली जावी असे वाटते. या उद्देश्य पुर्तीसाठी, त्यांना आपली स्थावर मालमत्ता, त्या आरोग्य केंद्राला दान करावयाची आहे. परंतु झालेले मानसिक खच्चीकरण, आर्थिक कागदपत्रे व्यवस्थित न करवून घेणे/सांभाळणे ह्यामुळे, आज त्यांच्या हे देखील स्मरणात नाही की त्यांनी नेमक्या किती ठिकाणी आणि कोणत्या जागेचे, खरेदीचे व्यवहार केलेले आहेत.

ही सर्व कथा समजून घेतल्यानंतर, एक आर्थिक सल्लागार म्हणून, माझ्यापुढे पुढील प्रश्न उभे राहिले.

१) एक उच्चपदस्थ, सुशिक्षित व्यक्ती असूनही श्री. करंदीकरांनी, आपल्या स्थावर संपत्तीची कागदपत्रे व्यवस्थित नोंद करून का ठेवली नाहीत ? आज त्यांच्या विस्मरणामुळे अथवा कागदपत्रे गहाळ झाल्यामुळे, जर त्यांची स्वतःची मालकीची जागा असूनही, त्यांना ती उपयोगात आणता येणार नसेल तर, त्यांच्या कष्टाने कमाविलेल्या संपत्तीच्या नुकसानाकरिता जबाबदार कोण ?

२) आपल्या स्वतःच्या आयुष्यात व्यग्र असणाऱ्या आणि वैयक्तिकरित्या सुख संपन्न असणाऱ्या शिरीषने, भारतात येऊन, त्या स्थावर मालमत्तेवर हक्क सांगितला नाही तर, ती कष्टार्जित संपत्ती अतिक्रमित होण्याची किंवा इतर कोणाकडून बळकावली जाण्याची शक्यता आहे. असे झाल्यास, उच्चविद्याविभूषित व्यक्तीस (शिरीष आणि श्री. करंदीकर दोघेही) आर्थिक साक्षर म्हणावे का ?

वरील अनुभवावरून हेच उद्घृत होते की केवळ स्थावरसंपत्ती असणे आणि ती खरोखरीच आपल्या प्रियजनांसाठी/ इतर उद्देश्याकरिता सुरक्षित असणे हा मुलभूत फरक जी व्यक्ती ओळखू शकते, त्याच व्यक्तीस आर्थिक साक्षर म्हणावयास हवे.

तेव्हा आपल्या स्वतःच्या आयुष्याबद्दल किंवा स्थावर मालमत्तेच्या असण्याबाबत भ्रामक कल्पना घेऊन जगण्यापेक्षा, चला आर्थिक साक्षर होऊयात!! आपल्या आर्थिक व्यवहारांशी निगडित, सर्वच कागदपत्रांची आवश्यक ती काळजी घेऊन आपल्या कुटुंबांवर सजग प्रेम करूयात!!

श्री. रघुवीर अधिकारी,
सी.ई.ओ., SWSFSP

अनुभव शब्दांकन : सौ. रुपाली कुलकर्णी

शेअर्स, म्युच्युअल फंडातील दीर्घकालीन पुंजीगत अधिलाभ कर. समस्या एक, समाधान अनेक.



आटपाट नगर होते. त्या नगराच्या मध्यवर्ती भागात एक डेरेदार टोलेजंग असा वृक्ष होता. त्याला रसाळ, सुमधुर अशी फळे लागत. परंतु त्या वृक्षाला मोठाले काटे होते. त्यामुळे अबालवृद्ध त्या वृक्षापासून चार हात लांबच असत, तरीही दूर परदेशातून येणाऱ्या पक्षांच्या थव्यांनी तो वृक्ष नेहमी गजबजलेला असे, आजूबाजूच्या जंगलातील माकडेसुद्धा त्या झाडाची फळे खाण्यास आतुरलेली असत. दिवसभर ती मर्कटे त्या झाडावर उच्छाद करीत. नागरिक मात्र त्या वृक्षाचे मोठाले काटे पाहून त्या पासून दूरच राहत.

एके दिवशी जंगलात तपश्चर्या करणारे साधू महाराज अचानक भिक्षेसाठी त्या नगरात आले. त्यांनी आपल्या तपःसामर्थ्याने त्या वृक्षाच्या सुमधुर फळांची महती जाणली व ती त्यांनी राजाला जाऊन सांगितली. ते म्हणाले, हे राजन, जो कोणी या वृक्षाच्या एका सुमधुर फळाला वर्षातून एकदा खाईल त्याला पूर्ण वर्षभर कोणतीही शारीरिक व्याधी होणार नाही. त्याच्या शरीराचा न्हास न होता पूर्ण वर्ष तो वार्धक्यापासून दूर राहील. हा हा म्हणता ही बातमी सगळ्या नगरात पसरली. मग काय आश्चर्य त्या झाडाची फळे तोडण्यासाठी नागरिकांची चढाओढ सुरू झाली. ज्या झाडाकडे कोणी हुंकूनही पाहत नव्हतं त्या झाडावर चढायला मारामारी होऊ लागली. परिस्थिती चिघळण्या अगोदर राजाने सैनिकांमार्फत ते झाड चहुबाजूंनी वेढून घेतले व फर्मान सोडले, ज्या कोणाला ह्या वृक्षाचे एक फळ खायचे असेल त्याने आपल्या एक वर्षाच्या उत्पन्नातून १०% कर राजकोषात जमा करावा. ह्या घोषणेने नागरिक अचंबित झाले. इतके दिवस ज्या झाडाची फळे अगदी सहज व फुकट उपलब्ध होती त्यासाठी आता उत्पन्नाच्या १०% इतका कर द्यायचा ? बापरे अजबच संकट आहे.

ज्या नागरिकांचा साधू महाराजांवर विश्वास होता ते सश्रद्ध लोक उत्पन्नाच्या १०% कर देऊन एक फळ घेण्यासाठी रांगेत उभे राहिले व उरलेले अश्रद्ध लोक मात्र त्या फळाच्या दैवी गुणांपासून वंचित राहिले.

मित्रांनो, ह्या गोष्टीचा जर रूपकात्मक विचार केला तर तुमच्या लक्षात येईल की, तो वृक्ष म्हणजे आपला शेअर बाजार, त्याची फळे म्हणजे मिळणारा भरघोस परतावा. त्याचे मोठे बोचरे काटे म्हणजे बाजारातील चढउतार, त्यावरील पक्षी म्हणजे

परदेशी गुंतवणूकदार, माकडे आपल्या देशातील केवळ ३% गुंतवणूकदार, साधू महाराज म्हणजे सेबी अधिकृत गुंतवणूक सल्लागार, राजा म्हणजे आपले सरकार व १०% कर म्हणजे सध्या बहुचर्चित असलेला दीर्घकालीन पुंजीगत अधिलाभ कर (Long Term Capital Gain Tax) (LTCG)

सर्वसामान्य गुंतवणूकदार ह्या नवीन करामुळे भांबाऊन गेलाय. परंतु गुंतवणूकीच्या सर्व उपलब्ध पर्यायांपैकी, दीर्घकालीन गुंतवणुकीसाठी सर्वात सक्षम असा पर्याय म्हणजे योग्य वापरात, योग्य वेळी केलेली दीर्घकालीन मुदतीची गुंतवणूक, म्हणूनच दीर्घकालीन गुंतवणूकीसाठी, शेअर बाजाराशिवाय उत्तम पर्याय नाही. ही बाब आता भारतीय जनतेला पटत असून त्यामुळेच शेअर बाजारात गुंतवणुकीचा ओघ वाढला असून, म्युच्युअल फंड योजना व विमा योजना यांच्यामुळे त्यात अधिकच भर पडत आहे. या वाढत्या गुंतवणुकीमुळे शेअर बाजार निर्देशांक सध्या नवीन उच्चांक गाठत असून, त्या वाढत्या गुंतवणुकीचा फायदा सरकारला सुद्धा व्हावा म्हणूनच १०% दीर्घकालीन पुंजीकृत अधिलाभ कर (LTCG Tax) लावण्यात आलेला आहे.

आता गुंतवणूकदारांकडे ह्या नव्या कराचे नियोजन करण्यासाठी कोणते पर्याय आहेत हे पाहू.

पर्याय क्रमांक १

सध्याच्या व्यवस्थेत हा कर नवा असला तरी अगदीच नवखा नाही. शेअर्स वर सप्टेबर २००४ च्या पुर्वी असा कर अस्तित्वात होता, २००४ नंतरच्या काळात हा कर पूर्णपणे रद्द करण्यात आला. त्याचा हेतू गुंतवणूकदारांना शेअर बाजाराकडे आकर्षित करणे हाच होता. नजीकच्या काळात बाजारात येणाऱ्या पैशाच्या वाढत्या ओघामुळे सरकारने शेअर्स व म्युच्युअल फंडातील गुंतवणुकीवर कमावलेल्या दीर्घकालीन भांडवली नफ्यावर १०% इतका कर पुन्हा लावण्यात आला आहे. ह्यात काळजीचे काहीच कारण नाही कारण हा कर केवळ कमावलेल्या नफ्यावरच आकारला जाणार आहे. तोही केवळ १०% इतकाच. आता कराला कमीत कमी जर करायचे असेल तर वॉरेन बफेट यांच्या तत्त्वानुसार योग्य शेअर घ्या व घट्ट धरून बसा. (Buy Right Sit Tight) अशी दीर्घकालीन गुंतवणूक केल्यास आपल्याला आपले भांडवल अनेक पटींनी वाढवता तर येईलच व ह्या कराला आपल्या गुंतवणुकीपासून दूर सुद्धा ठेवता येईल. थोडक्यात ह्या कराला तुम्ही पोस्टपोन करू शकाल.

म्युच्युअल फंडाच्या लाभांशावर देखील १०% कर

नव्याने लादला असून ह्या मुळे आता म्युच्युअल फंडाच्या डिव्हिडेंड ऑप्शन स्कीमपेक्षा ग्रोथ ऑप्शन स्कीममध्ये निवेश करणे फायद्याचे ठरेल. अनेक बँक कर्मचारी व काही म्युच्युअल फंड वितरक बँकांचे व्याज दर कमी झाल्यामुळे फिक्स्ड डिपॉजिटमध्ये गुंतवणूक करण्यात आलेल्या गुंतवणूकदारास महिना १% लाभांशाचे आमिश दाखवत बॅलन्स फंडाच्या डिव्हिडेंड ऑप्शनमध्ये गुंतवणूक करण्यास भरीस पाडत आहेत. सध्या बॅलन्स फंडानी ७% ते ७.५% इतकी गुंतवणूक शेअर्समध्ये केलेली आहे. त्यामुळे ते धोक्याच्या उच्चतम पातळीवर आहेत व भाबडे गुंतवणूकदार या धोक्यापासून बेसावध असून त्यांना या चुकीच्या विक्री तंत्राचा फटका पडू शकेल. या विचित्र परिस्थितीतून सावरण्यासाठी व लाभांशावरील कर वाचवण्यासाठी डिव्हिडेंड ऑप्शन मधून ग्रोथ ऑप्शनमध्ये येणे क्रमप्राप्त होणार आहे.

दीर्घकालीन गुंतवणूक करताना बाजारातील उद्योगांना चांगले समजून घेऊन त्यावर बारीक नजर ठेवणे गरजेचे आहे. जर आपल्याकडे ही समज व वेळ नसेल तर हे काम चांगल्या सेबी अधिकृत गुंतवणूक सल्लागाराच्या हाताने देणे केव्हाही श्रेयस्कर

शेवटी कान हे सोनारानेच टोचलेले बरे, नाही का ?

पर्याय क्रमांक २

दीर्घकालीन गुंतवणूक जरी फायद्याची असली तरी योग्य मालमत्तेचे नियोजन (Asset Allocation) केल्याशिवाय गुंतवणूक करणे सोयीचे नाही. या नवीन कर प्रणालीमध्ये गुंतवणूकदारास शेअर्स व इक्विटी म्युच्युअल फंडातील दीर्घकालीन कॅपिटल गेनवर दरवर्षी १ लाख रुपयाची सूट देण्यात आलेली आहे. यामुळे जर आपण दरवर्षी आपल्या एकूण इक्विटी नफ्यातून १ लाख इतका नफा जर डेट फंडामध्ये जमा करीत राहिली तर आपसूकच असेट अलोकेशन होईल व आपला नफा वळता करून घेता येईल. फक्त हे करीत असताना ही सूट आपल्या संपूर्ण गुंतवणूकीवर एकत्रितपणे घ्यावी लागेल.

अनेकदा गुंतवणूकदार आपली गुंतवणूक वेगवेगळ्या मध्यस्थ्या (Distributors) मार्फत गुंतवत असतात. त्यामुळे त्यांना एकत्रितपणे नफा ठरविणे कठीण जाईल व ही सूट घेताना चुक होऊ शकेल. यावर उपाय म्हणजे चांगल्या निष्णात सेबी अधिकृत सल्लागाराकडे आपली संपूर्ण गुंतवणूक सोपविणे व त्याची फी देऊन त्याच्याकडून (Direct NAV) चा

लाभ घेणे, ज्यामुळे गुंतवणूकीच्या खर्चात जवळ जवळ १% ते १.२५% इतकी बचत होऊन जास्त परतावा मिळेल.

पर्याय क्रमांक ३ :

नव्या करप्रणालीत १०% (Long Term Capital Gain) हा कर जरी लागलेला असला तरी त्याचा मोठा बाऊ करण्याची काही गरज नाही. अर्थ मंत्र्यांच्या मते भारतात केवळ ३% लोक शेअर बाजार व म्युच्युअल फंडात गुंतवणूक करतात. हेच लोक शेअर बाजारातील उद्योगांवर मालकी हक्क प्रस्थापित करतात. त्यामुळे त्यांना भरपूर नफा कमविता येतो. ह्या नफ्यावर जर १०% कर लावला तर त्यात अन्याय तो कोणता ? खरंतर हे आधी कमवा व मग द्या असेच आहे. नाही का ?

शहाण्या गुंतवणूकदाराने या नव्या कराचा बाऊ न करता केवळ योग्य मालमत्ता वाटप (Asset Allocation) करून येणारा कर जर शांतपणे भरणे टाकला तर त्याला कोणतीही काळजी करण्याचे कारणच नाही. त्याच प्रमाणे आपल्या एकूण नफ्यात वाढ करण्यासाठी म्युच्युअल फंडाच्या Direct Plans मध्ये सेबी अधिकृत सल्लागाराच्या मार्गदर्शनाने गुंतवणूक करावी व त्यालाच योग्य फी देऊन गुंतवणूकीवर देखरेख करून योग्य Asset Allocation करण्यास नेमावे. यामुळे त्यांची गुंतवणूक योग्य रीतीने वाढून भविष्यात चांगला परतावासुद्धा मिळेल. म्हणतात ना उद्योगाचे घरी लक्ष्मी नांदे परोपरी, परंतु ज्यांना हे समजून उमजून करता येणार नाही त्यांचे भविष्यात नुकसान होऊ शकेल, आणि त्यांना हेच म्हणावे लागेल की अडाण्याची मोठी अन् भलत्यालाच मिळी.

किशोर काळे

सर्टिफाइड फायनान्शियल प्लॅनर (CFP)

Mumbai Head

SWS Financial Solutions Pvt. Ltd.

(SEBI Registered Investment Advisor)



मुक्तांगण जुलै २०१८



७ जुलै २०१८ : ४० बाल दोस्तांनी "सण्डे"
या बालचित्रपटाचा आस्वाद घेतला



६ जुलै २०१८ : OmniScience च्या माध्यमातून
"Portfolio Management Services"
विषयावर ग्राहकांशी संवाद



२४ जुलै २०१८ : जळगांव येथील गुंतवणूक सल्लागार
श्री. हितेश कळड यांची SWS नासिक येथे भेट



SWSFSPL च्या गृहकर्ज विभागाने, HDFC
नाशिक रिजनच्या अग्र तीन मध्ये स्थान
पटकाविले आहे. विभाग प्रमुख
श्री. विवेक इनामदार यांचे हार्दिक अभिनंदन !!!



SWS Financial Solutions Pvt. Ltd.

Comprehensive Financial Consultancy & Services

Head Office : 2nd Floor, Mandlik Pride, Jehan Circle, Near Hotel Curry Leaves, Gangapur Road, Nahik 422013

SWS Mumbai Branch

07, Zee Usha Swapna, Mahant Road Junction,
Hanuman Cross Road, No.1,
Vile Parle (East) Mumbai 400057

Kishor Kale : 9869239940 / 9224433122

SWS Pune Branch

Office No.1, Anand Corner, Anand Park,
Wadgaonsheri, Pune - 411 014.

Swapnil Ekande : 9828735055 / 7720099241

SWS Nagpur Branch

Plot No. 30, Mandar Apartment,
Inline of Anandpuri Super Bazar,
Khamla-Jaitala Road, Nagpur - 440025.

Neeraj Adbe : 8308833724

SWS Wardha Branch

C/o.S.Sardar, Seneguruji Nagar,
Bachelor Road, Wardha - 442001.

Girish N. Wankhede : 9970835446



SWS Financial Solutions Pvt. Ltd.
Comprehensive Financial Consultancy & Services

When you go through hardships and decide not to surrender, that is strength.